



FAKTEN ZU MANATNET

Ein Service für die Interim Manager des Marktplatzes manafnet.com


BEISPIELHAFT: August 2008

**BITTE AKTUALISIEREN SIE UNBEDINGT IMMER IHR VERFÜGBARKEITSDATUM,
SOBALD SIE EIN MANDAT ÜBERNEHMEN**

Sehr geehrter Herr «Titel»«Name»,

die Highlights aus dem Juli:

- (1) Projekt-Pipeline:** Ein beispielloser Monat in fünf Jahren
- (2) Vertrieb:** Durch Ferienzeit bedingt ruhig
- (3) Zugriffszahlen:** Erstaunlicherweise sehr hoch
- (4) Unser nächstes regionales Interim Manager-Treffen:** Erst wieder nach der Sommerpause – im September in München.
- (5) Unser besonderer Hinweis:** Das „Handbuch für Interim Management: Top-Führungskräfte auf Zeit“ von Frau Dr. Vera Bloemer ist in einer überarbeiteten Neuauflage erschienen.

Als Ergänzung zu den Fakten: Geschichten aus dem Leben eines Interim-Providers finden Sie in unserem [Blog](#) – jeden Freitag neu. Hier ist der RSS-Feed vom MANATNET-Unternehmensblog: 

Die Details:

(1) Status Projekte: Ihre Interim Manager-Nummer lautet «INMANNr»

Mehrfach habe ich auf die Zeichen hingewiesen. Nun ist es offensichtlich: Die Unternehmen halten sich zurück – sicher auch aufgrund der Urlaubzeit.

In diesem Umfeld freuen wir uns über ein spektakuläres Mandat, das wir gewinnen konnten. Allerdings hat uns dieses Mandat über gut fünf Wochen intensiv beschäftigt. Der Klient hatte – während des laufenden Prozesses – eine neue Anforderung als KO-Kriterium definiert: Die Earned Value Methode. In der Folge wurden dann alle Kandidaten, die am Marktplatz verfügbar waren, abgelehnt (Anmerkung: Fünf der neun identifizierten Interim Manager waren nicht verfügbar, obwohl sie in ihren Stammdaten als Verfügbarkeitsdatum den 1. August angegeben hatten und somit den Anteil unnützer Arbeit zusätzlich in die Höhe trieben.) Über andere Netzwerke, die uns zugänglich sind, haben wir insgesamt 48 Kandidaten angesprochen und drei dem Klienten vorstellen können. Für einen dieser Kandidaten hat sich der Klient

nunmehr entschieden. Auch dies ist in unserer gut fünfjährigen Geschichte beispiellos.

	PROJEKT-NR.	KUNDENGRUPPE	GESUCHT	STATUS	INMAN NR.
Neu im Juli	I-08-15	Sonstige (Software)	Qualitäts-/Projektmanager	Links geliefert	137 358 281
Aus Juni, besetzt	I-08-14	Sonstige (IT-Tochter eines Konzerns)	Senior Qualitäts- und Projektmanager mit ausgeprägten EVM-Kenntnissen (Earned Value Methode)	Besetzt durch Kandidaten aus einem befreundeten Netzwerk	300 99 405 241 358 347 315 344 307
Aus Juni; pending	I-08-13	Mittelstand (Kfz-Zulieferer)	Produktionsleiter Frankreich	Profile geliefert	248 463
Aus Juni, nicht zustande gekommen	F-08-12	Mittelstand (Metallurgie)	Betriebsleiter	Klient lehnt alle Kandidaten ab	162 216 329
Aus Mai; nicht zustande gekommen	I-08-11	Dienstleister (IT)	Kurzes Beratungsmandat „Kommunikation Key Performance Indicators“ als Folgeprojekt zu I-08-07 aus dem Vorjahr	Klient stoppt die dritte Projektstufe und möchte die Arbeit selbst erledigen	<u>11</u>
Aus Mai; an Wettbewerb verloren	I-08-10	Mittelstand (Chemie)	Rohstoff-Scout	Klient entscheidet sich für den Kandidaten eines anderen Providers	356

INMAN-NR:

NICHT UNTERLEGT = LINK AUF PROFIL GELIEFERT

GRÜN UNTERLEGT = LEBENSLÄUFE GELIEFERT

ROT UNTERLEGT = VOM KLIENTEN ABGELEHNT

Violett unterlegt = vom INMAN abgelehnt

(2) Vertrieb:

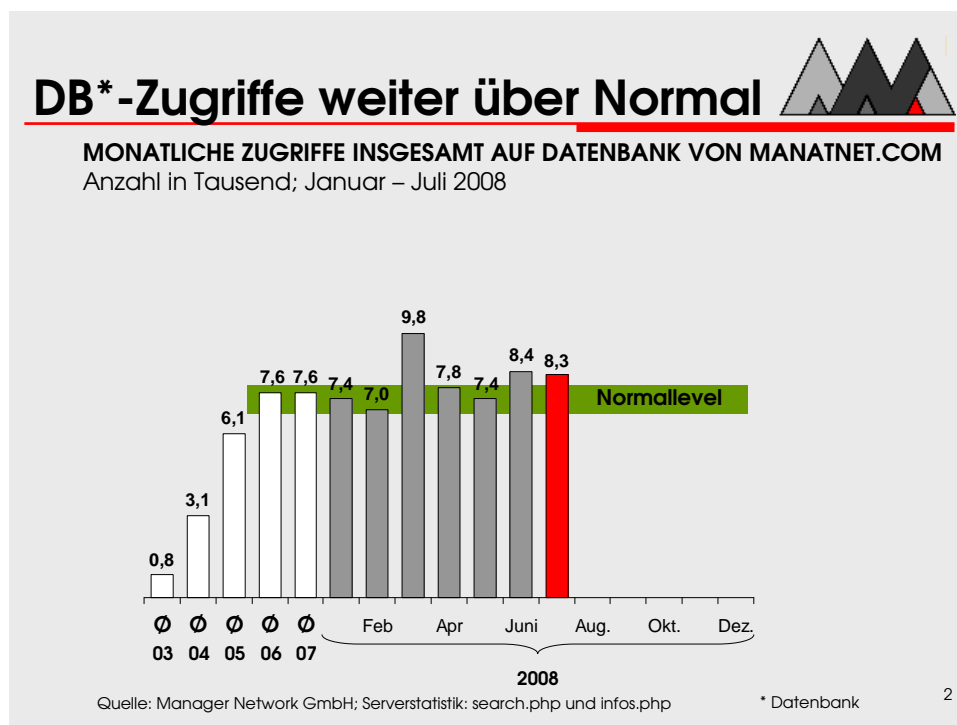
Im Juli kann man – zumindest wir – in Deutschland kaum jemanden erreichen. Die Zeit vor dem Urlaub ist mit Vorbereitungen für die Ferien blockiert – und die Zeit danach ist mit dem Einfinden in den Alltag belegt. Nicht zu vergessen: Mails lesen. Ich kenne ein Unternehmen, dessen Mitarbeiter die Arbeitszeit im Detail erfassen müssen. Dort halten einige Mitarbeiter an den ersten beiden Tagen fest: „10 Stunden Mails gelesen.“

SEGMENT	ANZAHL ZIELKUNDEN	SALES PROZESS STUFE 3	KUNDEN ZUM 30. 06 2008	NETTO-NEUKUNDEN Juli 2008	KUNDEN INSGESAMT
---------	-------------------	-----------------------	------------------------	---------------------------	------------------

FAZ TOP 120 – Industrie	120	In Arbeit	59	- 1	58
FAZ TOP 50 – Dienstleister	50	In Arbeit	16	0	16
FAZ TOP 100 – Handel	100	In Arbeit	30	- 1	29
Banken	32	Abgeschlossen	36		36
Ausgewählter Mittelstand > 200 MA	ca. 8.000	In Arbeit	62	0	62
Unternehmensberater	164	Abgeschlossen	99	2	101
VC-Gesellschaften	202	Abgeschlossen	64	1	65
Sonstige opportunistisch	N/A	N/A	139	0	139
Gesamt			505	1	506

(3) Zugriffszahlen:

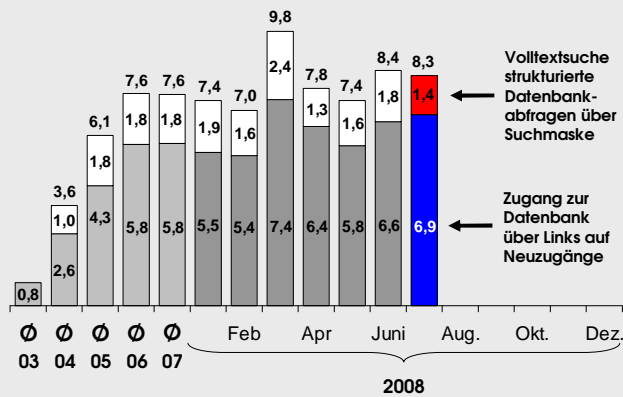
Ganz erstaunlich: Die Zugriffe auf den Marktplatz MANATNET bleiben auch im Ferienmonat Juli überdurchschnittlich hoch.



Datenbankzugriffe bleiben hoch

MONATLICHE ZUGRIFFE AUF MANATNET-DATENBANK – SEARCH VS. LINKS*

Anzahl in Tausend; Januar – Juli 2008



Quelle: Manager Network GmbH; Serverstatistik: search.php und infos.php

* Auf neue Profile von 3 der Homepage

(4) Unser nächstes lokales Interim Manager-Treffen: Erst nach der Sommerpause im September; dann in München.

(5) Unser besonderer Hinweis: Soeben ist das „Handbuch Interim Management: Top-Führungskräfte auf Zeit“ von Frau Dr. Vera Bloemer in der dritten und neu bearbeiteten Auflage im Walhalla-Verlag erschienen.

Eine Leseprobe finden Sie unter <http://www.walhalla.de/static/leseprobe/3261.pdf>

Weitere Infos finden Sie auf den Seiten des Verlages unter <http://www.walhalla.de/produkte/32/3261>; dort können Sie auch direkt bestellen, wenn Sie möchten.

Ich wünsche Ihnen einen nicht zu heißen August.

Mit freundlichem Gruß

Jürgen Becker
Manager Network GmbH

Geschäftsführer: Jürgen Becker, Rolf Bielefeld,
Amtsgericht Dortmund HRB 15824 ; USt-IdNr.: DE226833156
Sitz der Gesellschaft: Am Funkturm 22, 44309 Dortmund
Zentrale Postanschrift: Kurfürstendamm 44, 10719 Berlin, Telefon: 030 887 1919 12, Telefax 030 887 1919 25; E-Mail:
info@manatnet.com
Niederlassung Baden: Käfersbergweg 10a, 77799 Ortenberg, Telefon: 0781 94 89 271; E-Mail: juergen.becker@manatnet.com
Internet: www.manatnet.com
Blog: www.manatnet.de

Gründungsmitglied des AIMP
Arbeitskreis Interim Management Provider
www.aimp.de